

Vous avez besoin de trouver de nouveaux canaux de distribution, de **renforcer vos parts de marchés**, de **cibler de nouveaux clients**, de **stimuler vos ventes**, de **dynamiser votre force de vente** ?

FAIRE APPEL À NOUS C'EST

- Avoir un échange régulier
- Bénéficier d'une vision claire sur les atouts et faiblesses commerciales
- Avoir un accompagnement sur mesure
- Vous connaître et vous faire connaître
- Être autonome

Nos +

- Une équipe d'experts en stratégie, marketing et communication
- Des solutions de prospection
- Un accompagnement sur le terrain
- Une solution humaine et technique sur mesure



www.abc-formation-alsace.fr

Stéphanie BRUDER

«Pour toute demande de renseignement, merci de nous contacter. Nous nous ferons un plaisir de vous écouter, échanger et répondre à vos demandes dans les délais les plus brefs.»

Tél: 06 82 48 31 05

info@abc-formation-alsace.fr

ABC FORMATION ALSACE SASU - Capital : 20 000 €
13 rue du Mont Ste Odile F-67530 KLINGENTHAL
n° SIRET : 52346181200019 - Code APE : 8559 A - N° déclarant : 42670440267

création et impression www.adn-studio.fr - photos : fotolia et istock



**“FAISONS PROGRESSER
VOTRE CHIFFRE D’AFFAIRES”**

Un lien, une autre vision ■■■

**ACCOMPAGNEMENT
COMMERCIAL**

**DYNAMISER VOTRE
ACTION COMMERCIALE**

**DÉVELOPPER VOS
NOUVEAUX MARCHÉS**



www.abc-formation-alsace.fr

Vendre

n'étant pas toujours une activité simple et évidente pour tous, nous vous proposons de mettre à votre disposition nos expériences pour aller **AVEC VOUS**, décrocher vos premiers contrats ou commandes.

VOUS ÊTES ARTISANS, AUTO-ENTREPRENEUR, JEUNES CRÉATEURS, LIBÉRAL, ... ?

- Vous avez entre 6 mois et 1 an d'activité ?
- Vous cherchez à mettre en place, lancer votre action commerciale ?

VOUS ÊTES UNE ENTREPRISE AYANT DE 3 À 5 ANS D'EXISTENCE ?

- Vos ventes stagnent ?
- Vous avez besoin de conquérir de nouveaux clients ?
- Vous voulez vous différencier de vos concurrents ?
- Vous voulez développer votre chiffre d'affaires ?

VOUS SOUHAITEZ DÉVELOPPER DE NOUVEAUX MARCHÉS ?

- Vous souhaitez conquérir de nouveaux clients ?
- Vous voulez commercialiser de nouveaux produits ?
- Vous voulez accroître votre chiffre d'affaires ?

START-UP

**CONDUIRE
BÂTIR
TROUVER
DÉFINIR**

LES POINTS CLÉS DE MON ACCOMPAGNEMENT

- Analyse de votre entreprise
- Diagnostic préalable
- Plan d'action
- Construire votre offre
- Bâtir votre stratégie commerciale
- Trouver vos clients
- Définir vos outils de vente

BOOSTER

**DIAGNOSTIQUE
ACTIONS
COMMUNICATION
ACCOMPAGNEMENT
SUIVI**

LES POINTS CLÉS DE MON ACCOMPAGNEMENT

- Analyse de votre entreprise
- Diagnostic commercial
- Point sur les techniques de vente
- Plan d'actions commerciales
- Plan de communication
- Accompagnement sur le terrain
- Suivi du plan d'actions

NEW LINE

**ÉTUDE
DIAGNOSTIC
TECHNIQUES
PROCESSUS
DYNAMISER
ACCOMPAGNEMENT**

LES POINTS CLÉS DE MON ACCOMPAGNEMENT

- Étude de votre entreprise et de son marché
- Diagnostic commercial
- Plan d'actions commerciales
- Techniques de vente
- Processus commerciaux
- Plan marketing
- Dynamiser la force de vente
- Accompagnement sur le terrain
- Suivi des plans d'actions